

経営者の
ための

採用氷河期の今だから



攻めの採用戦略を考えるセミナー

本セミナーでは、採用氷河期の中で、どんな採用戦略が必要なのかをお伝えします。

採用業務は会社の経営を左右する非常に重要な業務であり時間もコストも手間暇もかかる業務でもあります。

昨今の経済情勢でものづくり中小企業においても優秀な人材採用する重要度が増している中で従来の採用戦略の見直しが求められています。

今回は、採用業務を行う上で重要なポイントである「ターゲティング」「ブランディング」「採用プロセス」についての戦略策定手法について、実例を挙げながら進めてまいります。

参加を希望される方は、下記の申込書に必要事項ご記入の上ファックスにてお申しいただくか、webの申込フォームにてお申し込ください。お申し込みいただいた方には、受講料のお支払い方法を含めた受講案内をお送りします。



日時

平成30年3月15日

木

13:30~17:00

会場

堺市産業振興センター 5階 コンベンションホール
(堺市北区長曾根町183-5)

定員

先着10名

対象

堺市内のものづくり中小企業の経営者、採用責任者

お問合せ・お申込

堺市産業振興センターセミナー事務局

TEL: 072-255-6700

MAIL: keiei_shien@sakai-ipc.jp

URL: <http://www.sakai-ipc.jp/>

講座概要

- ①激化する人材マーケットにおいて中長期採用戦略の重要性
- ②他社に負けない、戦略的採用プロセス作成方法・アドバイス
- ③採用成功している企業事例から学ぶノウハウを提供
- ④攻めの経営・採用の実運用方法をアドバイス

講師 | 小林 知彦氏
(ポロス <http://pholos.jp/> 代表)

H18年3月末(株)リクルート退社。H18年9月個人事業としてリクルート代理店の営業支援、営業職教育研修講師などに従事。また、企業の新卒・中途採用支援(会社説明会や面接選考会の設計・運営)、新規事業立ち上げ支援、営業部門支援に従事している。今年も1000名以上の学生の面接を行った。一方大学・短大・資格学校等の就職ガイダンスの講師等も務める。また公的支援機関(兵庫県・神戸・大阪市等)の専門コーディネーターとして各種経営支援業務を行っている。

参加申込書

FAX 072-255-1185 (公財)堺市産業振興センター

企業名	創業5年未満の場合右横欄に○を記入下さい
住所	
TEL/FAX	E-MAIL
役職・氏名	

※本セミナーは、堺市の創業支援事業計画に位置づけられた認定創業支援事業(人材育成)にあたります。詳細は、堺市ものづくり支援課(Tel. 072-228-7534)まで、お問い合わせください。事業紹介URL <http://www.city.sakai.lg.jp/sangyo/shienyuushi/oshirase/sougyoushien/sougyoshienkeikaku.html>

※お申込みに際し、ご提供いただきました個人情報は、当セミナーへのお申込みの確認及び当センターが行うセミナー等事業のご案内に利用させていただく場合があります。